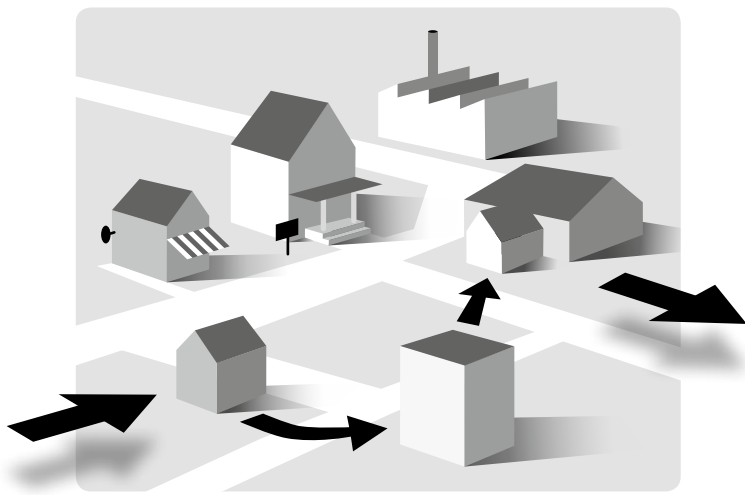
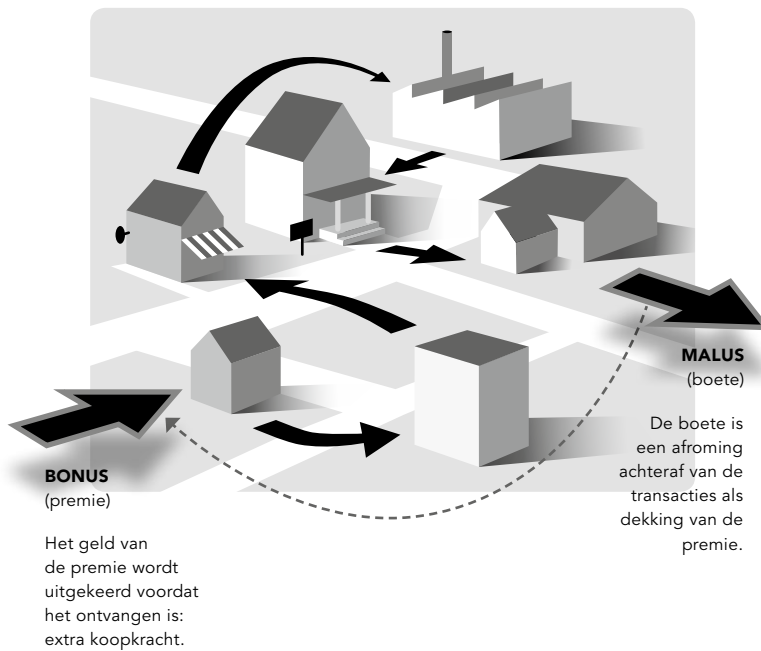




1)

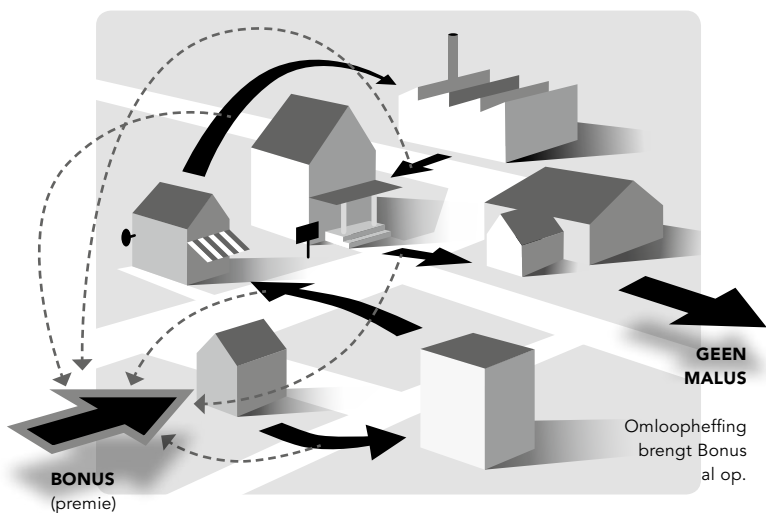
In de situatie die wij normaal vinden, komt er in een regio geld binnen, dat de regio ook weer snel verlaat, vaak zonder dat het de werkloze mensen uitgedaagd heeft om voor elkaar te werken en aan elkaar te verdienen.



2)

Hoe zorg je ervoor dat geld langer blijft rollen binnen de regio? Je gaat het wat moeilijker maken om het geld buiten de regio uit te geven. Dat is alleen te beïnvloeden als mensen tijdelijk een betaalrekening of een munt gebruiken die alleen regionaal te besteden is. Dan weet je dat wie zijn koopkracht wil omzetten naar een gewone rekening, elders wil kopen. Met terugwisselkosten maak je elders kopen minder aantrekkelijk. Zo verschuift de voorkeur een beetje naar regionale producten en diensten. Deze krijgen dan een betere kans. Iemand gaat eens lekker uit eten in plaats van een geïmporteerde diepvriesmaaltijd te kopen. Wie zijn geld toch liever elders besteedt, betaalt wat terugwisselkosten – de Malus.

Met de inkomsten uit die terugwisselkosten kun je mensen verwelkomen die hun gewone koopkracht willen omzetten naar regionale koopkracht. Deze Bonus is een mooi promotiemiddel voor regionale bedrijven.



3)

De techniek maakt het inmiddels mogelijk bij elke regionale transactie al iets aan de welkomstpremie (Bonus) te laten meebetalen. Zo wordt de last van het terugwisselen gespreid. Niemand wordt met alle kosten van de Bonus opgezadeld. Dat maakt het makkelijker om mee te doen en bovendien kan de welkomstpremie hoger worden.